Работник и Работодатель – диалог меняется?!



Андрей Анучин Директор агентства «ФАРМА ПЕРСОНАЛ»

12-я специализированная конференция-практикум «ФАРМБЮДЖЕТ – 2019»

18.09.2018a



Аналитические исследования компании «ФАРМА ПЕРСОНАЛ» в 2018 году

- 1 Обзор заработных плат, вознаграждений и компенсаций для сотрудников фармацевтических компаний в Украине 2018.
- 2 Обзор штатной структуры фармацевтических компаний в Украине -2018.
- 3 Дополнение к «Обзору заработных плат (по состоянию на май 2018 года)».
- 4 Дополнение к «Обзору заработных плат (по состоянию на сентябрь 2018 года)».

Информация предоставлена 30 фармкомпаниями.

Обработаны данные по 3365 сотрудникам.



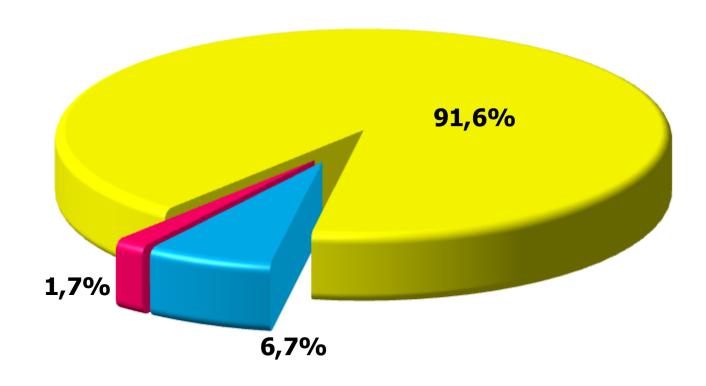


Тенденции в политике заработных плат персонала фармкомпаний





Распределение компаний по привязке заработных плат к той или иной валюте, %



- ■Зарплата устанавливается и выплачивается в гривнях
- Зарплата выплачивается в гривнях по курсу НБУ к установленной сумме в долларах США
- Зарплата выплачивается в гривнях по курсу НБУ к установленной сумме в Евро



Девальвация и инфляция в Украине 2015 -2018

За **2015** год: доллар **США** вырос на **52,2% Евро** – на **36,3%**.

За **2016** год: доллар **США** вырос на **13,3% Евро** – на **8,4%**.

За **2017** год: доллар **США** вырос на **-1,9% Евро** – на **12,3%**.

За **2018** год (14.09.2018):

доллар **США** вырос на **0,2% Евро** – на **-2,4%**.



<u>Инфляция в Украине:</u>

2015 год – 43,3%

2016 год – **12,4%**

2017 год – **13,7%**

2018 (январь – август) – **3,6%**

(данные Государственной службы статистики)



Прирост заработной платы в 2017-2018гг

		Менеджеры высшего звена	Средний уровень менеджеров	Региональные представители	Другие сотрудники офиса	Все сотрудники
		2017				
% повышения зарплаты за 2017 год по сравнительным данным "Обзоров 2017-2018" (среди 23 компаний)/	медиана/ median	11,2%	11,0%	11,1%	14,7%	12,4%
Salary increase in 2017 in UAH according to "Survey 2017-2018" data (among 23 companies), %	средний/ average	19,4%	16,4%	12,5%	19,1%	17,7%
		2018				
Планируемый % увеличения базовой заработной платы в 2018 году сред и всех компаний,	средний/ average	10,7%	11,3%	11,5%	11,7%	11,3%
участвующих в Обзоре/ Salary increase, planned to be in 2018 (%) among all companies-participants	медиана/ median	10,0%	10,0%	10,0%	10,0%	10,0%





Политика выплаты заработной платы

В январе 2018 года – планировали пересмотр зарплат 100.0% компаний

Планируемый среднерыночный процент повышения $3\Pi - 11,3\%$.

На 14.09.2018 г. – произошли изменения зарплат в **90,0%** компаний (27 us 30).

В среднем по рынку повышение составило – 10,2%.





Прирост заработной платы в 2018 году

На 14.09.2018 года

Прирост заработной платы в гривнах в фармкомпаниях с 01.01.2018 по	Все компании	Оригинальные компании	Генерические компании	Компании со штатом более 50 сотрудников	Компании со штатом менее 50 сотрудников	Компании — украинские производители	Компании — зарубежные производители
14.09.2018 года	10,2%	8,3%	11,4%	11,3%	8,7%	15,3%	8,9%





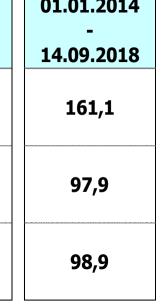
Прирост заработной платы с 31.01.2017 по 19.09.2017 по отдельным позициям, % (гросс, грн. и дол США)

Наименование должности	платы, все	•		Медиана заработной платы, все компании 14.09.2018		Прирост заработной платы с января по сентябрь 2018, %	
	ГРН	дол	ГРН	дол	ГРН	ДОЛ	
Руководитель внешней служ бы	59 080	2 109	63 623	2 262	7,7	7,2	
Медицинский представитель	18 500	661	18 630	662	0,7	0,3	
Менеджер по торговой марке/ продукту	49 079	1 752	51 000	1 813	3,9	3,5	
Средний % прироста заработной платы						4,6	



Сравнение девальвации, инфляции и прироста заработной платы в 2014 – 2018 гг.

	2014 год	2015 год	2016 год	2017 год	2018 год	01.01.2014 - 14.09.2018
Девальвация грн к дол, %	97,3	52,2	13,3	-1,9	0,2	161,1
Инфляция, %	24,9	43,3	12,4	13,7	3,6	97,9
Изменение заработной платы в фармкомпаниях, %	37,0	27,8	11,5	12,4	10,2	98,9







Прирост заработной платы до конца 2018 года

До конца 2018 года планируют пересмотр зарплат **10,0%** компаний (3 из 30).

Среднерыночный процент повышения ЗП составит 0,8%.



Прогноз на 2019 год персонал

Повышение зарплат планирует 56,7% компаний

36,6% - еще не определились

6,7% - не планируют повышать



Среднерыночный процент повышения ЗП составит 5,6%.

Среди тех, кто планирует повышать, 10,7%



Тенденции в политике найма персонала фармкомпаний





Динамика штата фармацевтических компаний в Украине в 2017 - 2018 гг

	Изменение общего числа сотрудников на	Изменение ч	Планируемое			
Наименование должности	момент 31 декабря 2017 года по сравнению с 1 января 2017 года	Приняты на работу, %	Всего ушли из компании с 1 января 2017 года по 31 декабря 2017 года, %	Ушли из компании по собственному желанию,%	Ушли по инициативе компании, %	изменение числа сотрудников в 2018 году
Всего сотрудников	3,9	21,5	17,7	12,3	5,4	8,8
	T	T				
Медицинский представитель	6,9	31,4	24,5	16,1	8,3	12,7





Динамика штата фармацевтических компаний в Украине в 2018 - 2019 гг

	Изменение общего числа сотрудников на момент 31 августа 2018 года по	Изменение числ на момент 31 ав по сравнению с 31	Планируемое изменение числа сотрудников	
	сравнению с 31 декабря 2017 года	Приняты на работу, %	Приняты на работу, % Ушли из компании, %	
Всего сотрудников	4,4	17,6	13,2	0,8

Планируемый прирост персонала в 2019 году прогнозно составит 1,8%.



Дефицит квалифицированных сотрудников на растущем рынке



! Острая конкуренция за персонал

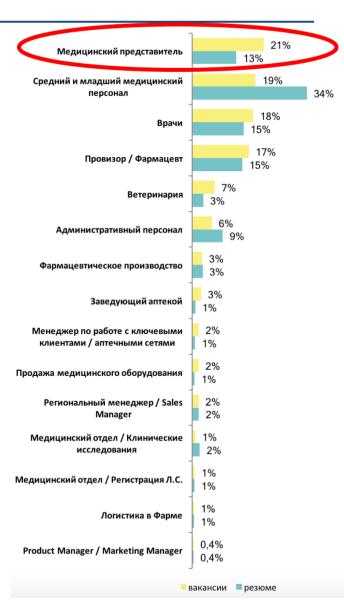




1. Рынок труда меняется!

- Активных соискателей в рынке практически нет (безработица на фармрынке 1-2%)
- Работные сайты не работают

!Сейчас «рынок кандидата»





Особенности «рынка кандидата»

- Соискатели выбирают работодателей, на каждого нормального МП в Украине 4-5 предложений
- Работодатели должны прилагать экстра-усилия для найма
- «Гонка зарплат»
- Новички в компаниях получают выше ветеранов
- Основное конкурентное преимущество компаний-работодателей незапятнанная репутация



Знаете ли Вы, что:

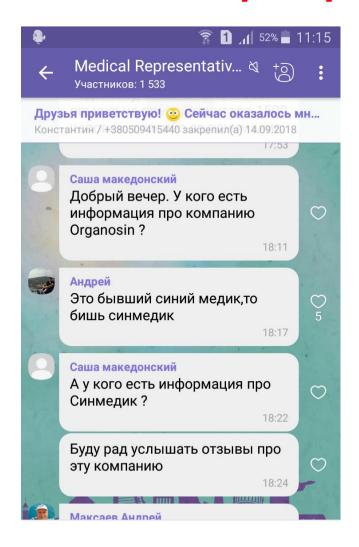
Определяющей сейчас для выбора работодателя в Украине среди МП является информация о компании в специализированных Viber-сообществах МП (закрытых и открытых, региональных):

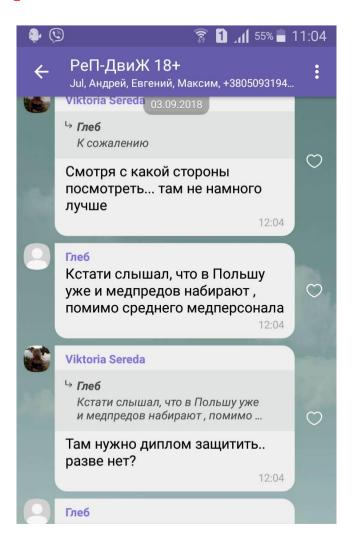
- Большой охват участников
- Знание всех вакансий в регионе
- Обмен информацией о работодателях
- Есть черный список работодателей





Примеры Viber-групп







2. Кандидат меняется!



Современный рекрутинговый портрет типичного кандидата на МП:

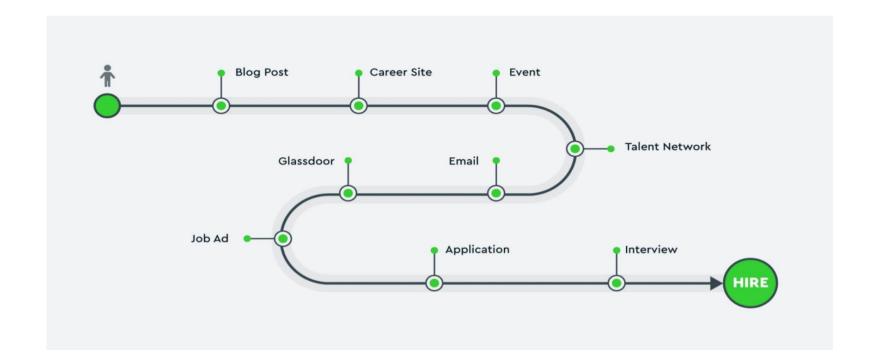
- Работает в данный момент, невидим на рынке труда
- Не все его мотивы удовлетворены на текущем месте работы, но «шило на мыло» менять не будет, важна конфиденциальность
- Находится в пассивном поиске, держит руку на пульсе вакансий
- Наблюдает за рынком вакансий «из укрытия», тщательно собирает информацию о работодателе



2. Кандидат меняется!

Candidate Journey (путь кандидата к работодателю) серьезно поменялся:

- Долгий и извилистый Многоканальный
- Многоуровневая оценка компании как работодателя





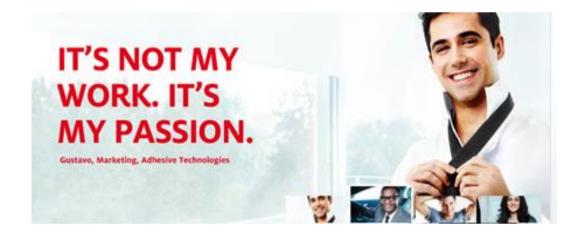
2. Кандидат меняется!





3. «Жажда – ничто, имидж – всё!»

Позитивный HR-бренд — репутация компании как хорошего работодателя — сейчас главный фактор в борьбе за таланты





3. «Жажда – ничто, имидж – всё!»

Чтобы выстраивать позитивный HR-бренд, рекрутеры берут на вооружение маркетинговые инструменты.



Крупные компании уже выделяют отдельные должности — Employer Brand Manager, менеджер по развитию бренда работодателя, HR Marketing Specialist (кратко - MarHR, марчар).

- Это комплекс долгосрочных стратегических мероприятий, направленных на усиление HR- бренда компании.
- Это направление работы с репутацией компании как привлекательного работодателя.





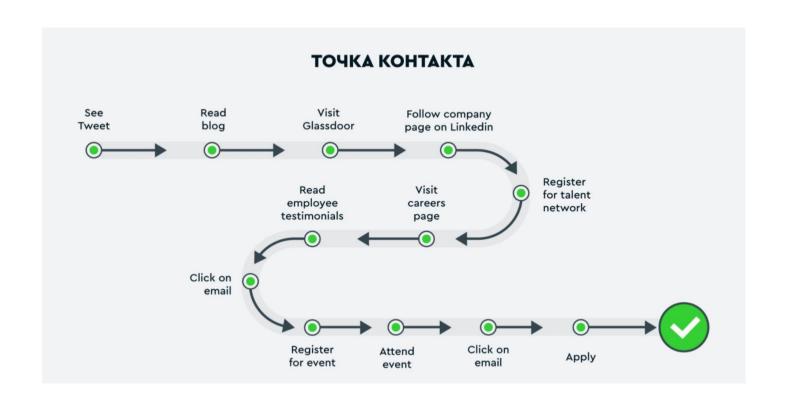


1. Важно понимать, для кого вы это делаете – профиль своего кандидата, вашу целевую аудиторию





2. Надо знать Candidate Journey. Определить самые важные точки контактов компании с кандидатами







3. Понимать насколько кандидаты уже лояльны к вашему HR-бренду, что хорошо, что плохо – данные внешних исследований





Диаграмма №7.0. Суммарный рейтинг факторов привлекательности и причин непривлекательности компании-заказчика в %% от общего числа респондентов (2017)

Хотят работать в компании Z

■ Не хотят работать в компании Z

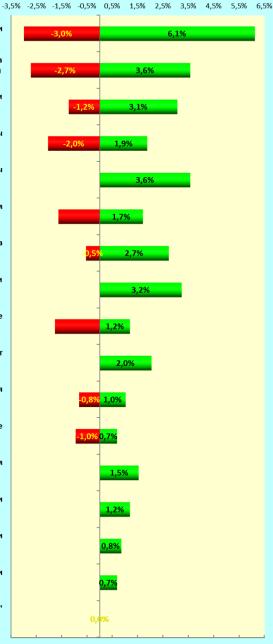
Рейтинг общей привлекательности и непривлекательности компании Z

- 1. Корпоративная культура 6,3% двух групп компании (2 место у всех компаний)
- 2. Качество продукции компании 4,3% двух групп компании (5 место у всех компаний)
 - 3. Уровень заработной платы 3,9% двух групп компании (1 место у всех компаний)
- 4. Форма трудоустройства и вид зарплаты 3,6% двух групп компании (4 место у всех компаний)
- 5. Отношение руководителей к подчиненным 3,3% двух групп компании (6 место у всех компаний)
 - 6. Перспективы карьерного роста 3,3% двух групп компании (11 место у всех компаний)
- 7. Имидж компании и продукции среди целевой аудитории 3,2% двух групп компании (9 место у всех компаний)
 - 8. Отношения между сотрудниками в коллективе 3% двух групп компании (8 место у всех компаний)
 - 9. Пакет социальных компенсаций и льгот 2% двух групп компании (3 место у всех компаний)

10. Система бонусирования 1,8% двух групп компании (7 место у всех компаний)

- 11. Руководитель компании и план развития на будущее 1,6% двух групп компании (16 место у всех компаний)
- 12. Социальная ответственность компании перед обществом 1,5% двух групп компании
 (15 место у всех компаний)
 - Система обучения и развития персонала в компании 1,2% двух групп компании (10 место у всех компаний)
 - 14. Инновационность компании 0,8% двух групп компании (12 место у всех компаний)
 - 15. Обязательства компании перед сотрудниками 0,7% двух групп компании (13 место у всех компаний)

16. Баланс "работа/личная жизнь" 0% двух групп компании (14 место у всех компаний)



Информация из коммерческих пакетов. Примеры





Strength

факторы, значимые в сравнении со средним показателем всех компаний в рейтинге привлекательности

1	Уровень заработной платы	44%
10	Отношения между сотрудниками в коллективе	35%
2	Форма трудоустройства и вид зарплаты	15%
4	Пакет социальных компенсаций и льгот	10%
6	Имидж компании и продукции	7%

Weakness

факторы, значимые в сравнении со средним показателем всех компаний в рейтинге привлекательности

3 Качество продукции компании -85%

Opportunities

факторы, значимые в сравнении со средним показателем всех компаний в рейтинге непривлекательности

3	Качество продукции компании	18%
1	Уровень заработной платы	14%
	Форма трудоустройства и вид зарплаты	13%
14	Обязательства компании перед сотрудниками	12%
10	Отношения между сотрудниками в коллективе	6%
13	Социальная ответственность компании	6%

Threats

факторы, значимые в сравнении со средним показателем всех компаний в рейтинге непривлекательности

5 Корпоративная культура -19%

Ф A ПЕРСОНАЛ М A

HR-брендинг. Что делать?

4. Необходимо знать ваших сотрудников и влиять на них (!), соответственно, влиять на источники информации о вашей компании на рынке — данные внутренних исследований HR-бренда.





HR-брендинг. Что делать?

Правила проведения внутренних опросов сотрудников:

- Простота анкеты (страница А4)
- Анонимность и конфиденциальность
- Внешняя компания, а не внутренний HR-отдел
- Одномоментный срез (например, цикловой митинг)
- Меньше технологичности (!), в идеале офф-лайн анкетирование



Результаты внутреннего исследования HR-бренда. Примеры



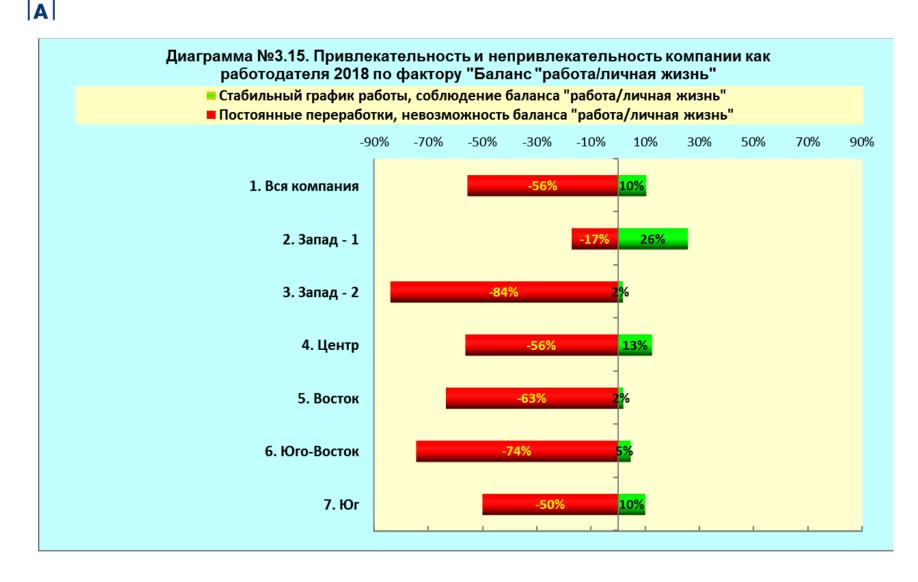


Результаты внутреннего исследования НR-бренда. Примеры





Результаты внутреннего исследования HR-бренда. Примеры



Ф НК-брендинг. Что делать?

Ф А ПЕРСОНАЛ М А

5. Конкурентный анализ. Формирование конкурентоспособного EVP (Employment Value Proposition) — ценностное предложение работодателя.



6. Создать контент, с помощью которого вы будете привлекать кандидатов (причем он разный для разных этапов Candidate Journey).

Работа с отзывами.

О чем писать, если ты HR или рекрутер

Заметки из закулисья

Истории поиска сотрудников

Как вы собеседуете

Факапы и сложности

Ивенты, которые вы посетили (книжки и статьи, которые прочитали)

Личное мнение о том, что происходит в индустрии



7. Ежегодные КРІ. Обратная связь. Аналитика.



Φ A ΠΕΡΟΟΗΑΛ Μ Δ

HR-брендинг. Результаты

- Известность компании, больше доверия к компании
- Доступ к пассивно-ищущим кандидатам
- Создание комьюнити
- Вовлеченность ваших сотрудников
- Меньше времени и усилий на поиск персонала
- Это дешевле обычного рекрутинга





Итоги исследований «ФАРМА ПЕРСОНАЛ» в 2018 году

- ✓ В 91,6% фармкомпаний заработная плата сотрудников привязана к национальной валюте, а в 8,4% компаний к твердой валюте;
- √ 90,0% фармкомпаний за период с января по сентябрь 2018 года повысили уровень заработных плат;
- ✓ Средний процент прироста заработной платы **с января по сентябрь 2018** года **10,2%**
- ✓ Прогноз повышения заработной платы в **2019 году 5,6%**





Итоги исследований «ФАРМА ПЕРСОНАЛ» в 2018 году



✓ С 1 января 2018 года по 31 августа 2018 года количество персонала увеличилось на 4,4%;

✓ До конца 2018 года еще ожидается прирост рынка персонала на 0,8%; а в 2019 году +1,8%.

✓ В фармкомпаниях в 2017 году текучесть персонала составила 17,7% (а на позиции медицинского представителя — 24,5%), за 8 мес 2018 года — текучка 13,2%.